



Herzlich willkommen bei persona service GmbH!

Wir sind spezialisiert auf die Rekrutierung von Young Professionals, ambitionierten Helfern sowie Fach- und Führungskräften. Dabei helfen wir unseren Kunden für Projekt- und Prozessunterstützung mit Temporär- und / oder Feststellenvermittlung in den Bereichen Office, Technik und Industrie, IT und Telekommunikation sowie im Gesundheitswesen. Als innovativer Personaldienstleister verfügen wir über mehr als 200 Niederlassungen in der Schweiz, Deutschland und Spanien und zählen damit zu den Erfolgreichsten in der Branche. Kandidaten und Kunden aus verschiedensten Branchen schenken uns seit mehr als 50 Jahren ihr Vertrauen.

Regional Sales Manager (a)

Ihr neuer Arbeitgeber

Unser Kunde ist seit über 120 Jahren im Bereich Hochspannungsprüf- und -messtechnik tätig, hat seinen Sitz in Basel und gehört zu den weltweit führenden Anbietern. Möchten Sie Teil der Energieversorgung von morgen werden? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Anstellungsform: Festanstellung in Deutschland

Arbeitsort: Home-Office / remote

Gehaltsrahmen: Nach Vereinbarung

Eintritt: ab sofort

Ihre Perspektiven

- ein Schweizer Unternehmen mit internationaler Kundschaft
- eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit
- eine intensive Einarbeitung und stetige Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- attraktive Anstellungsbedingungen und spannende Benefits

Ihre Aufgaben

- Sie sind verantwortlich für die Erreichung der Verkaufsziele in Ihrem definierten Gebiet
- Sie arbeiten eng mit den lokalen Distributoren und Endkunden zusammen, um eine starke Hersteller-Anwender-Beziehung zu entwickeln
- Sie übernehmen die Verkaufsverantwortung von der Angebotsanfrage über die technische und kommerzielle Endverhandlung bis zum Auftragseingang für Deutschland
- Sie agieren mit Endabnehmern und lokalen Vertriebspartnern und berichten direkt an den Verkaufsleiter

Ihr Talent

- Erfolgreicher Abschluss (Bsc / MSc) im Bereich Energie- oder Elektrotechnik
- Erste Berufserfahrung in eigenständiger Bearbeitung eines Absatzgebietes
- Kenntnisse von Absatzmärkten rund um die Energieerzeugung und Distribution sind von Vorteil
- Stilsicher Kommunikation in Deutsch & Englisch, Spanisch wünschenswert
- Eine Arbeitsweise geprägt durch hohe Eigeninitiative, Selbstständigkeit und Ausdauer
- Bereitschaft für bis zu 30-40% Reisetätigkeit in Deutschland

Ihre Kontaktperson

Claudia Schädlich steht Ihnen für Fragen gerne unter 061 277 46 00 zur Verfügung!

Ihre Bewerbung

Wir sichern Ihnen absolute Diskretion zu!

Sie können sich sowohl online als auch per Email bewerben!



[Online Bewerbung](#)